

## Pressemitteilung

HDI-Gerling Lebensversicherung AG

Köln, 07.06.2010

### **Sicherheit ohne Kompromisse**

**TwoTrust Klassik Riesterrente neu auf dem Markt +++ hohe Garantien, attraktive Rendite und Flexibilität +++ enormes Vertriebspotenzial**

**Zwei Erfolgstypen schließen sich zusammen: Die Riesterrente hat sich bei Arbeitnehmern und Beamten langsam, aber stetig eine Top-Position unter den Vorsorgeprodukten erkämpft. Der Tarif TwoTrust Klassik von HDI-Gerling Leben erfüllt seit 2009 das Bedürfnis der Verbraucher nach höchsten Garantien bei gleichzeitiger Flexibilität. Als Essenz dieser beiden Konzepte kommt heute die zertifizierte TwoTrust Klassik Riesterrente auf den Markt.**

Seit ihrer Einführung im Jahr 2002 haben gut 13 Millionen Bundesbürger eine Riesterrente abgeschlossen – angesichts der anfänglichen Skepsis gegenüber dem Produkt ein großer Erfolg. Das Vertriebspotenzial bleibt weiter riesig: Denn weit mehr als 50 Prozent aller Förderberechtigten besitzen bisher noch keinen Riesterrentenvertrag.

Die Vorteile der Riester-Rente sprechen für sich. Neben den Zulagen zum Riesterrentenvertrag können durch den Sonderausgabenabzug erhebliche Steuervorteile zum Tragen kommen. Erhält der Versicherungsnehmer später einmal Hartz IV oder muss er Insolvenz anmelden, ist das geförderte Guthaben bis zum Rentenbeginn zudem besonders geschützt.

### **Tarif für anspruchsvolle, sicherheitsbewusste Kunden**

„Riester-Kunden erwarten höchste Sicherheit und sind gleichzeitig nicht bereit, auf attraktive Renditen und Flexibilität zu verzichten“, erläutert Markus Drews, Vertriebsvorstand der HDI-Gerling Lebensversicherung AG. „Deshalb haben wir mit der TwoTrust Klassik Riesterrente eine Police entwickelt, die drei Vorteile auf einmal bietet – eine der höchsten garantierten Renten eines deutschen Lebensversicherers, die Sicherheit eines Riester-Produkts sowie zahlreiche Freiheiten bei Prämienzahlung und Leistungen.“

Die TwoTrust Klassik Riesterrente wurde für Kunden konzipiert, die auch in unsicheren Börsenzeiten entspannt bleiben wollen. Sie komplettiert das Produktspektrum der erfolgreichen TwoTrust-Klassik-Familie, die das hohe Bedürfnis der Verbraucher nach Garantien erfüllt und jetzt in allen drei Schichten der Altersvorsorge verfügbar ist. Vertriebsvorstand Markus Drews: „Mit TwoTrust Klassik und TwoTrust haben Vermittler eine Produktvielfalt zur Hand, mit der sie im Bereich der staatlich geförderten Altersvorsorge auf sämtliche Kundentypen gezielt eingehen können.“

### **Hohe Flexibilität**

Bei der TwoTrust Klassik Riesterrente kann der Kunde in der Ansparphase die Prämien um einen fest vereinbarten Prozentsatz steigern. Alternativ kann eine zulagenoptimierte Beitragsanpassung gewählt werden. Dabei wird der Beitrag je nach Gehaltsentwicklung so angepasst, dass immer die volle Zulagenförderung zum Tragen kommt. Zudem sind flexible Sonderzahlungen möglich.

Auch in der Leistungsphase bleibt der Kunde flexibel. Der Rentenbeginn lässt sich bis zum Alter von 60 Jahren vorziehen. Eine Kapitalabfindung bis zur Höhe von 30 Prozent des Vertragsguthabens ist bei Rentenbeginn förderunschädlich möglich. Selbstverständlich wird die TwoTrust Klassik Riesterrente als lebenslange Leibrente ausgezahlt. Verstirbt der Versicherungsnehmer kann das Vertragsguthaben bzw. das noch verbleibende Restguthaben im Rahmen der Rentengarantiezeit förderunschädlich auf den geförderten Vertrag des Ehepartners übertragen werden.

### **Bestnote für die TwoTrust Klassik Riesterrente**

Mit „FFF“ bzw. „hervorragend“ hat Franke & Bornberg der TwoTrust Klassik Riesterrente die Bestnote verliehen. Damit würdigt die renommierte Rating-Agentur, dass HDI-Gerling bei der Ausgestaltung dieses neuen Produkts erneut hohe Qualitätsstandards angewendet hat.

Auch das Institut für Vorsorge und Finanzplanung bewertete das Produkt im aktuellen Riester-Rating mit „sehr gut“. „Neben den hohen Garantien besticht die TwoTrust Klassik Riesterrente durch exzellente Flexibilität sowie ausgezeichnete Transparenz und trägt damit den Kundenwünschen in hohem Maße Rechnung“, betont Prof. Dr. Thomas Dommermuth, Vorsitzender des fachlichen Beirats.

### **HDI-Gerling Lebensversicherung AG**

Die HDI-Gerling Lebensversicherung AG bietet individuelle Beratungen und Lösungen in allen Sparten der Risikoabsicherung und Altersvorsorge. Einen Schwerpunkt bildet die betriebliche Altersversorgung.

Mit Bruttoprämieeinnahmen von rund zwei Milliarden Euro im Geschäftsjahr 2008 gehört das Unternehmen zu den großen Lebensversicherern in Deutschland und ist Teil der HDI-Gerling Leben-Gruppe, die rund 2.000 Mitarbeiter beschäftigt. Die renommierte Rating-Agentur Standard & Poor's bewertet die Finanzstärke der Gesellschaft mit „A+ / outlook stable“. HDI-Gerling gehört zum Talanx-Konzern, der nach Prämieeinnahmen drittgrößten deutschen Versicherungsgruppe.

### **Für weitere Informationen:**

HDI-Gerling Leben Serviceholding AG

Unternehmenskommunikation

Hanni Tokgözoglu

Telefon: +49 221 144-3445

Telefax: +49 221 144-5127

Email: [hanni.tokgoezoglu@hdi-gerling.de](mailto:hanni.tokgoezoglu@hdi-gerling.de)